

Doing business in China: Система права и основы бизнеса в Китае

Чак Пэн

6 декабря 2024

Что такое «китайское право», существует ли отдельная китайская правовая семья?

История китайского права может быть разделена на два периода: традиционное право Китая и право современного Китая.

Традиционное право Китая (до 1912 г.)

- Философия права: Легизм и Конфуцианство
- Идеи и ценности Конфуцианства являются основой традиционного китайского права
 - Принцип распределяющей справедливости преобладает над требованиями к надлежащей правовой процедуре
 - Основной источник права – правовые принципы, а не строгие нормы
- Отсутствует разделение отраслей права на уголовное, гражданское и административное
- Оказало широкое влияние на культуру Восточной Азии: Японии, Кореи и Вьетнама
- Упразднено Синьхайской революцией 1911 г.

Право современного Китая

- Преимущественно заимствовано из гражданского права Германии
- Испытало сильное влияние права Японии, Тайваня и СССР
- Устанавливает социалистическую правовую систему с китайской спецификой: смесь капитализма и социализма
- Традиционная китайская правовая философия остается очень влиятельной

Правовая система Китайской Народной Республики (КНР)

Правовая система КНР относится к германской правовой семье

Одна страна, четыре юрисдикции:

1. Континентальный Китай
2. Специальный административный район (САР) Гонконг: английское общее право
3. САР Макао: португальское право
4. Тайвань: право Китайской Республики

В континентальном Китае рассматривается как иностранное право. Например, приведение в исполнение решения гонконгского суда в материковом Китае подчиняется процедуре признания и приведения в исполнение решений иностранных судов.

Источники в КНР

Юридическая сила



Верховный Народный суд Китая периодически издает кодексы судебного толкования, которые де-факто имеют юридическую силу.

Важный источник «мягкого» права: политика Коммунистической партии Китая (КПК). Например, до 2018 года КПК могла арестовать любого члена партии и имела широкие полномочия по проведению расследований в отношении подозреваемых в нарушении партийных правил.

Формы организации бизнеса

Предприятие с иностранными инвестициями (ПИИ)

Согласно Закону КНР об иностранных инвестициях (Закон о ПИИ), это предприятие в Китае, в которое инвестируют только иностранные инвесторы и в котором не участвуют китайские инвесторы. ПИИ должны соответствовать дополнительным требованиям и ограничениям Закона КНР о ПИИ, но также могут пользоваться эксклюзивными льготами и субсидиями, предоставляемыми правительством КНР для ПИИ.

Представительство

Некоммерческая организация, учреждаемая иностранными компаниями на территории континентального Китая. Представительство не обладает статусом юридического лица, то есть оно не может напрямую заключать сделки, подписывать договоры купли-продажи или получать платежи непосредственно от своего имени. Вся его деятельность строго ограничена некоммерческими целями, такими как продвижение бренда, реклама продукции, исследование рынка и оказание технической поддержки.

Товарищество (партнерство)

- Полное товарищество
- Коммандитное товарищество
- Специальное полное товарищество - только для профессиональных компаний, т.е. юридических и бухгалтерских фирм
- Общество с ограниченной ответственностью (ООО)
- Акционерное общество (АО)



Выбор формы для инвестиций: ПИИ или представительство?

	ПИИ	Представительство
Коммерческая деятельность	Разрешено	Запрещено. Разрешается только вспомогательная деятельность в виде маркетинга, исследования рынка, технической поддержки и проч.
Прямой наем местных сотрудников	Разрешено	Запрещено. Необходимо нанять местного работника через стороннего уполномоченного работодателя. Разрешено нанимать иностранных граждан
Налоговый режим	Применяются различные налоговые ставки для разных типов ПИИ: например, для ООО налог на прибыль составляет 25%. Возможность применения налоговой субсидии	Налогом на прибыль облагается совокупная сумма <u>расходов</u> представительства. Налоговые субсидии не предоставляются
Лицензия на ведение бизнеса	Обязательно	Обязательно
Физический офис	Обязательно	Обязательно
Уставный капитал	Как правило, требования к уставному капиталу отсутствуют	Не требуется
Ограничения инвестиционной деятельности	В определенные отрасли экономики иностранные инвестиции ограничены. Например, в ТМТ, образование, ядерную энергетику, транспорт	Нет
Ответственность по долгам	Ограниченная ответственность учредителей в пределах инвестиций в компанию (по общему правилу)	Иностранная «материнская» компания отвечает за все действия представительства

Сначала представительство, потом ПИИ?

- Поскольку создание представительства в КНР быстрее, дешевле и проще, чем учреждение ПИИ, предприниматели часто рассматривают создание представительства в Китае, чтобы «прощупать» рынок, с намерением впоследствии перейти в форму ПИИ.
- Как правило, мы не рекомендуем данную опцию, так как «переход» от представительства к ПИИ сложно назвать именно «переходом», так как такая процедура подразумевает ликвидацию представительства и создание ПИИ с нуля, а не «реорганизацию» в классическом ее понимании. Затраты на создание и ликвидацию представительства, а затем на учреждение ПИИ значительно выше, чем только на учреждение ПИИ. Таким образом, создание представительства с намерением впоследствии создать ПИИ на его основе редко имеет смысл.

Две основные проблемы представительства

Налогообложение

Несмотря на то, что представительства не имеют права получать доход в КНР, они, тем не менее, подлежат обложению налогом в размере 10% от совокупных расходов представительства. Если представительство является крупным и имеет большое количество сотрудников, данный налог может быть довольно высоким.

Наем сотрудников

Представительство не имеет права напрямую нанимать граждан КНР. Наем китайских граждан должен осуществляться через заключение договора с китайским агентством занятости. Недавние изменения в трудовом законодательстве КНР сделали такие договоры крайне непривлекательными. Однако представительства могут нанимать иностранных граждан.

Выбор организационно-правовой формы юридического лица

Общество с ограниченной ответственностью (ООО)	Акционерное общество (АО)	Товарищество
<ul style="list-style-type: none"> • До 50 участников. • По общему правилу, участники не несут личной ответственности. • Двойное налогообложение: сначала ООО платит налог на прибыль; после его уплаты ООО распределяет прибыль в пользу участников, которые, в свою очередь, платят подоходный налог с суммы дивидендов. • Управляется советом директоров или единоличным директором (обычно используется в ООО с небольшим числом участников или относительно небольшим масштабом деятельности), который отвечает за принятие основных деловых решений и контроль за общей деятельностью ООО. • Высшим органом ООО является собрание участников или единственный участник. • Директор выбирается собранием участников ООО. • Высшие должностные лица управляют повседневной деятельностью ООО. Их возглавляет менеджер, который обычно назначается советом директоров или единственным директором. 	<ul style="list-style-type: none"> • От 2 до 200 учредителей, более половины из которых должны иметь постоянное место жительства в Китае. • По общему правилу, акционеры не несут личной ответственности. • Двойное налогообложение (аналогично ООО). • Управляется советом директоров или единоличным директором (в АО с небольшим числом акционеров или относительно небольшим масштабом деятельности), который отвечает за общее управление АО, принятие основных бизнес-решений и контроль за общей деятельностью компании. • Высшим органом управления публичного АО, акции которой котируются на бирже, является собрание акционеров. • Директор назначается акционерами АО. • Высшие должностные лица управляют деятельностью компании под руководством менеджера, который обычно назначается советом директоров или единственным директором. • Разрешена эмиссия различных классов акций. 	<ul style="list-style-type: none"> • (!) НЕ является юридическим лицом. • До 50 товарищей для ограниченного партнерства. • Полные товарищи несут неограниченную солидарную ответственность по долгам товарищества; коммандитные товарищи рискуют только вложенным капиталом. • Товарищества, как правило, считаются прозрачными с точки зрения налогообложения, деятельность партнерства рассматривается как осуществляемая самими партнерами/членами, а не партнерством. • Товарищеское соглашение определяет порядок управления товариществом; для управления бизнесом может быть назначен один или несколько полных товарищей.

Учреждение юридического лица

ООО	АО	Товарищество
<p>Типичные учредительные документы включают:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. устав, который должен быть зарегистрирован в Администрации по регулированию рынка (АРР); 2. лицензию на ведение бизнеса; 3. для ООО с иностранными инвестициями дополнительные документы с определенной информацией, например, с информацией о каждом инвесторе и его конечном бенефициаре, которая была представлена в Министерство торговли. <p>Участники вносят вклады в уставный капитал ООО в соответствии с уставом.</p> <p>Ежегодный отчет должен подаваться в АРР через онлайн-платформу АРР. Для компаний с иностранными инвестициями необходимо подавать совместный годовой отчет.</p>	<p>Типичные учредительные документы включают:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. соглашение с инвесторами; 2. устав; 3. лицензию на ведение бизнеса; 4. для АО с иностранными инвестициями дополнительные документы с определенной информацией, например, с информацией о каждом инвесторе и его конечном бенефициаре, которая была представлена в Министерство торговли. <p>По общему правилу акционеры приобретают акции компании. Новая редакция Закона о компаниях КНР разрешает эмиссию привилегированных акций.</p> <p>Ежегодный отчет должен подаваться в АРР и Министерство торговли.</p>	<p>Типичные учредительные документы включают:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. товарищеское соглашение; 2. лицензию на ведение бизнеса. <p>Товарищи обычно вносят в товарищество деньги, интеллектуальную собственность, права пользования землей или другие имущественные права. Полные товарищи могут вкладывать в товарищество свой труд.</p> <p>Товарищи получают долю в прибылях и пропорционально покрывают часть убытков. Ежегодный отчет должен подаваться в АРР.</p>

«Негативный список» для иностранных инвестиций

Согласно ст. 4 Закона КНР об иностранных инвестициях, негативный список – специальные ограничения для иностранных инвесторов в определенном секторе экономики Китая. Иностранный инвестор пользуется полными правами, если его инвестиции не относятся к сектору экономики, включенному в негативный список. Иностранные инвестиции в сферы из негативного списка существенно ограничены или запрещены полностью.

Ст. 28 Закона КНР об иностранных инвестициях дополнительно разъясняет:

1. иностранным инвесторам не разрешается инвестировать в сектора экономики, где инвестиции запрещены негативным списком;
2. в сферах, где инвестиции ограничены негативным списком, иностранные инвесторы должны соблюдать условия, предусмотренные негативным списком.

К настоящему моменту негативный список КНР в основном включает в себя:

1. негативный список для доступа на рынок («Общий негативный список»), который применим как к местным, так и к иностранным инвесторам;
2. общенациональные специальные административные меры по осуществлению иностранных инвестиций («Негативный список иностранных инвестиций»), применимые только к иностранным инвестициям;
3. специальные административные меры по осуществлению иностранных инвестиций в пилотных зонах свободной торговли («Негативный список ЗСТ»), которые применяются к иностранным инвестициям в зонах свободной торговли КНР;
4. Специальные административные меры по осуществлению иностранных инвестиций в Хайнаньском порту свободной торговли («Хайнаньский негативный список»), который применяется к иностранным инвестициям в пределах Хайнаньского порта свободной торговли.

Применение негативных списков: зависимость от территории

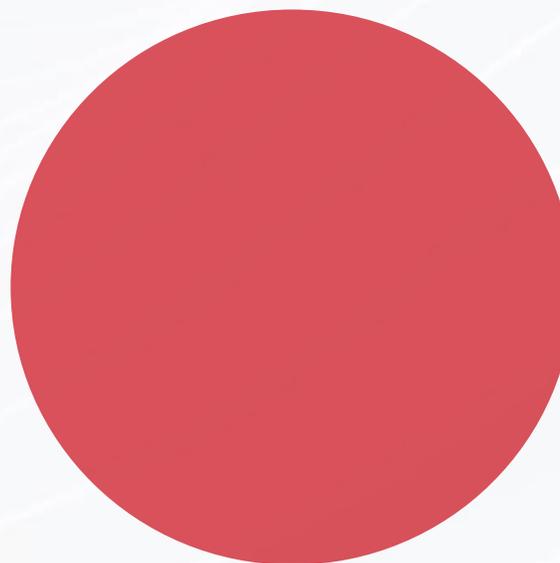
Вне ЗСТ в континентальном Китае

Общий негативный список



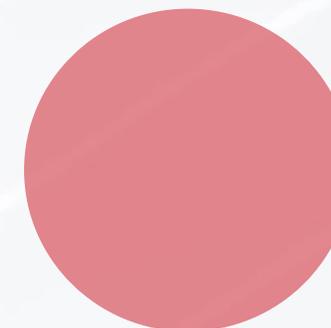
Зона свободной торговли
в континентальном Китае

Негативный список иностранных
инвестиций



Хайнаньский негативный
список

Хайнаньский негативный
список



Пристальное внимание китайских банков к платежам между РФ и КНР

Общая информация:

Ужесточение американских санкций: фокус на вторичные санкции влияет на поведение иностранных финансовых институтов.

[E.O. 14114](#) внес изменения в [E.O. 14024](#), допустив введение санкций в отношении иностранных финансовых организаций, совершивших определенные операции с участием военно-промышленного комплекса РФ, включая также лиц, чье имущество заблокировано в соответствии с E.O. 14024.

- совершение или содействие совершению любой существенной сделки, или
- совершение или содействие совершению любой существенной транзакции или предоставление любых услуг ... (с подсанкционным российским юридическим или физическим лицам).
- расширено определение военно-промышленного комплекса РФ: включены российские банки.

Отношение китайских банков к платежам между РФ и КНР:

- тщательный анализ в каждом конкретном случае товаров или услуг, являющихся предметом договора;
- осторожный подход к проведению платежа;
- контроль над объемом транзакций с участием клиента;
- политическое давление в целях поддержки русско-китайской торговли.

Финансовая партизанская война: окружение городов через деревни

Окружение городов через деревни:

Это выражение обозначает стратегию, которая успешно использовалась китайской красной армией для победы в гражданской войне в Китае и считается частью маоизма. Стратегия подразумевала контроль над сельскими поселениями, которые в меньшей степени удерживались противником, для утверждения собственной власти и для прохода в города из сельских районов.

Сельские коммерческие банки:

Именуемые 农商行 (Нун Шан Хан) банки являются видом локальных коммерческих банков в КНР, которые обслуживают местных фермеров, сельское хозяйство и экономическое развитие сельских районов.

По нашей информации, восемь таких региональных китайских банков в настоящее время готовятся к перезапуску проведения платежей с российскими банками:

- Сельский коммерческий банк Цзилинь Хуньчунь
- Сельский коммерческий банк Хэйлунцзян Суйфэньхэ
- Сельский коммерческий банк Цзилинь Дуньхуа
- Банк Харбина
- Банк Цзилиня
- Чанчуньский сельский коммерческий банк
- Чанчуньский сельский коммерческий банк развития
- Яньбяньский сельский коммерческий банк



Более того, китайский банк
Куньлунь уже находится
под санкциями!

Через Великую стену: Предприятие с переменной долей участия

Законодательство КНР о компаниях не запрещает соглашения о номинальном держании акций. Иностранные инвесторы и китайские компании уже долгое время используют структуру под названием «компания с переменным участием» (Variable Interest Entity, «VIE»).

Как работают VIE?

VIE позволяют предпринимателям обходить нормы права КНР, запрещающие иностранные инвестиции в некоторые отрасли, такие как интернет.

За пределами Китая

Иностранные/
китайские
инвесторы



Инвесторы приобретают доли в оффшорной холдинговой компании (**Компания А**).

В Китае

Компания В



Оффшорная холдинговая компания (**Компания А**) создает дочернюю компанию в Китае (**Компания В**).

Компания С

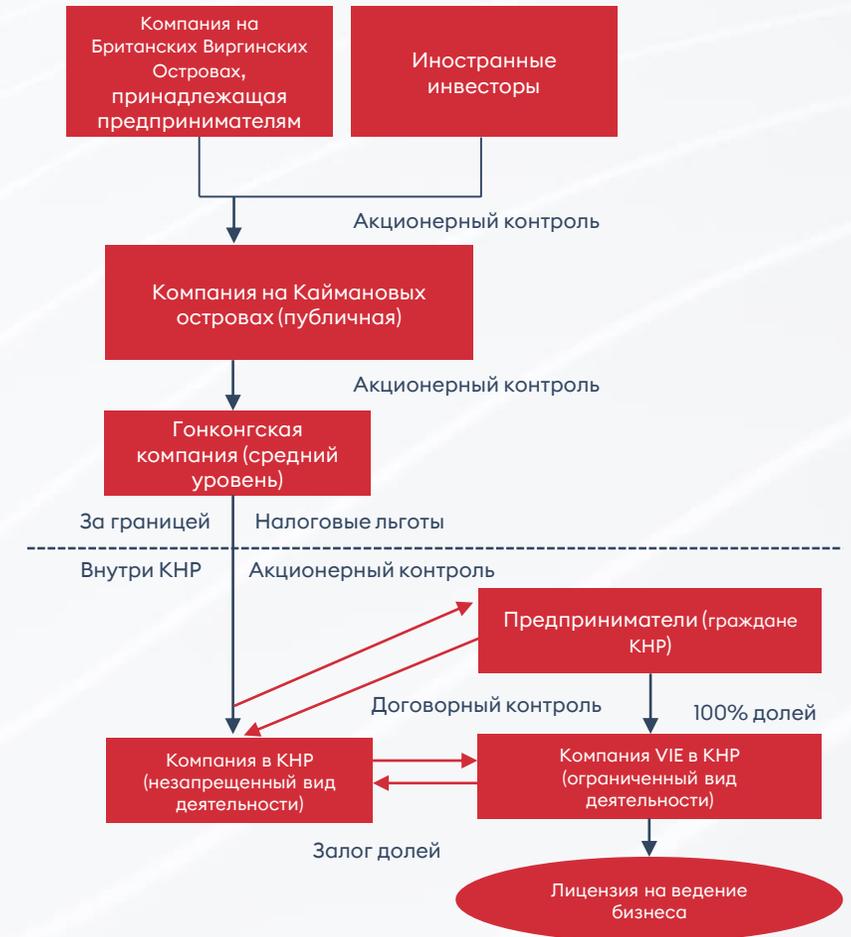


Другая компания в Китае (**Компания С**) управляет бизнесом. Она подписывает контракты, обязывающие направлять прибыль и другие выгоды дочерней компании (**Компания В**).

Китайские
владельцы



Типичная структура VIE



Действительно ли VIE безопасен и надежен?

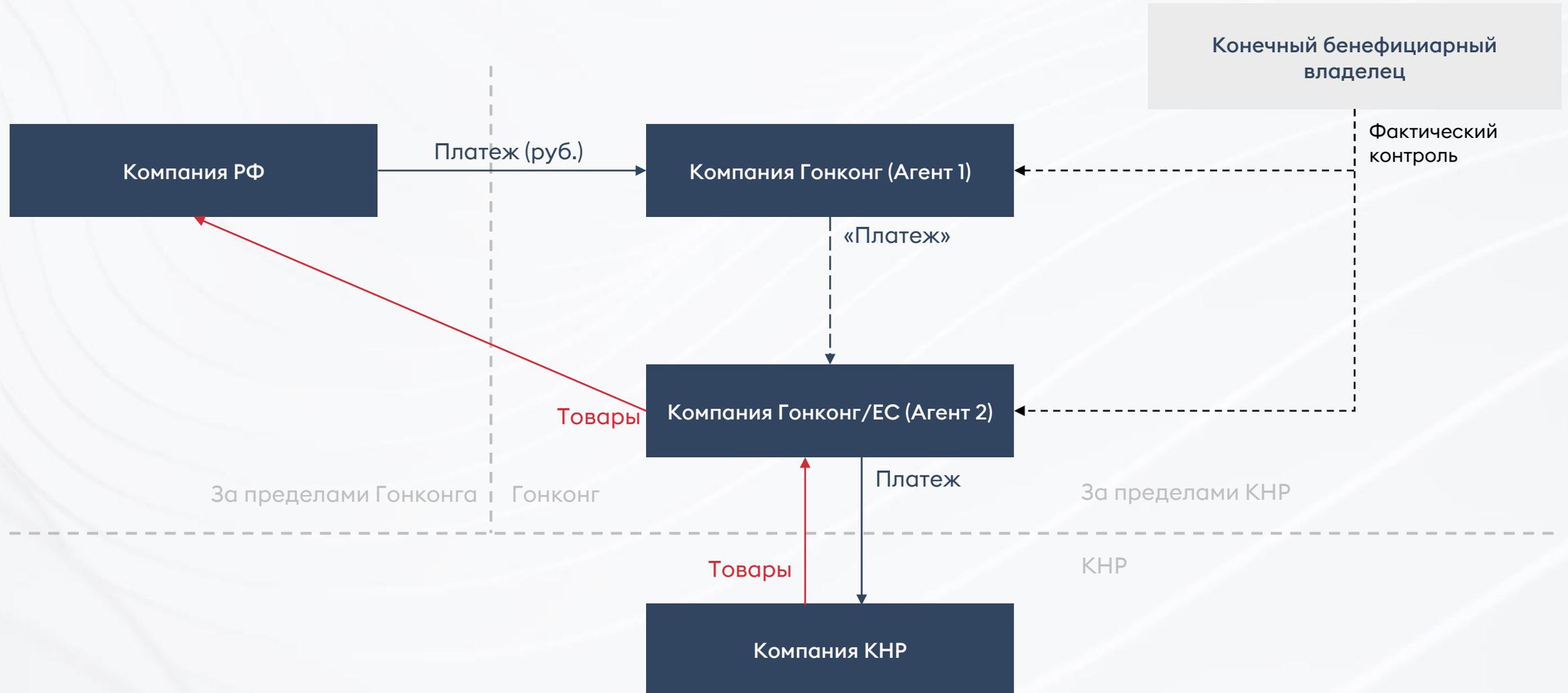
Выдержка из формы 20-F компании Alibaba Holding Group Limited за 2024 год:

«По мнению Fangda Partners, нашего юрисконсульта в КНР, структура собственности наших VIE и соответствующих дочерних предприятий в Китае не нарушает и не будет нарушать действующие законы, нормы и правила КНР, а договорные соглашения между VIE, соответствующими дочерними предприятиями и соответствующими держателями акций VIE, регулируемые законодательством КНР, являются действительными, обязывающими и подлежащими исполнению в соответствии с их условиями и действующими законами и нормами КНР и не будут нарушать действующие законы, нормы и правила КНР. Однако компания Fangda Partners также сообщила нам, что существует значительная неопределенность в отношении интерпретации и применения действующих законов, правил и норм КНР. Соответственно, нельзя исключать возможность того, что регулирующие органы и суды КНР в будущем могут принять точку зрения, которая будет противоречить мнению нашего юрисконсульта по праву КНР. Кроме того, в будущем такие законы, правила и положения могут измениться или получить иное толкование.»

Будучи только договорными отношениями, соглашения VIE не обладают такими же преимуществами, как владение акциями в компании. Тем не менее, мы считаем, что соглашения VIE являются подходящим инструментом для российской компании, позволяющим фактически контролировать китайскую компанию, открывать банковские счета, закупать/продавать товары и вести нормальный бизнес в Китае, ввиду следующего:

1. VIE широко используется китайскими компаниями – голубыми фишками с начала 2000 года и вызывает споры уже более 20 лет. Тем не менее, это все еще обычная рыночная практика для китайской компании, чтобы привлечь деньги на западе.
2. В 2019 году из китайского закона об иностранных инвестициях удалена спорная статья, которая наносит ущерб соглашению VIE, однако в законе остался общая норма, которая по-прежнему может свободно быть истолкована в пользу соглашений VIE.
3. Китайскому правительству тяжело подавить практику использования соглашений VIE.
4. Ограничения иностранных инвестиций по негативному списку постоянно сокращаются.
5. Большинство нынешних ограничений касаются листинговых компаний, для нелистинговых компаний ограничений гораздо меньше.
6. Если само соглашение VIE используется только для контроля над компанией, а не для обхода ограничений на иностранные инвестиции, такая конструкция будет безопасна.
7. Мы адаптируем соглашения VIE к обстоятельствам: делаем их обратимыми на тот случай, если дела идут плохо, и настолько эффективными, чтобы китайские акционеры не смогли в принципе нарушить соглашение VIE (так называемые расширенные VIE).

Торговля через открытые порты



Вести переговоры на китайском языке: Преддоговорные обязательства

Россия – ст. 434.1 Гражданского Кодекса РФ

При вступлении в переговоры о заключении договора, в ходе их проведения и по их завершении стороны обязаны действовать добросовестно.

Недобросовестными действиями считаются:

- вступление в переговоры без намерения достичь соглашения;
- предоставление неполной или неточной информации;
- разглашение конфиденциальной информации контрагента или ее использование в собственных целях;
- внезапное и необоснованное прекращение переговоров, когда контрагент не мог этого разумно ожидать.

Китай – ст. 500, 501 Гражданского Кодекса КНР

Преддоговорная ответственность включает в себя:

- вступление в переговоры без намерения достичь соглашения;
- предоставление неполной или неточной информации;
- разглашение конфиденциальной информации контрагента или использование ее в собственных целях;
- иные действия, нарушающие обязанность добросовестного поведения.

Пример: параллельные переговоры

Разрешены, даже если не раскрыты контрагентам и нет соглашения об эксклюзивности.

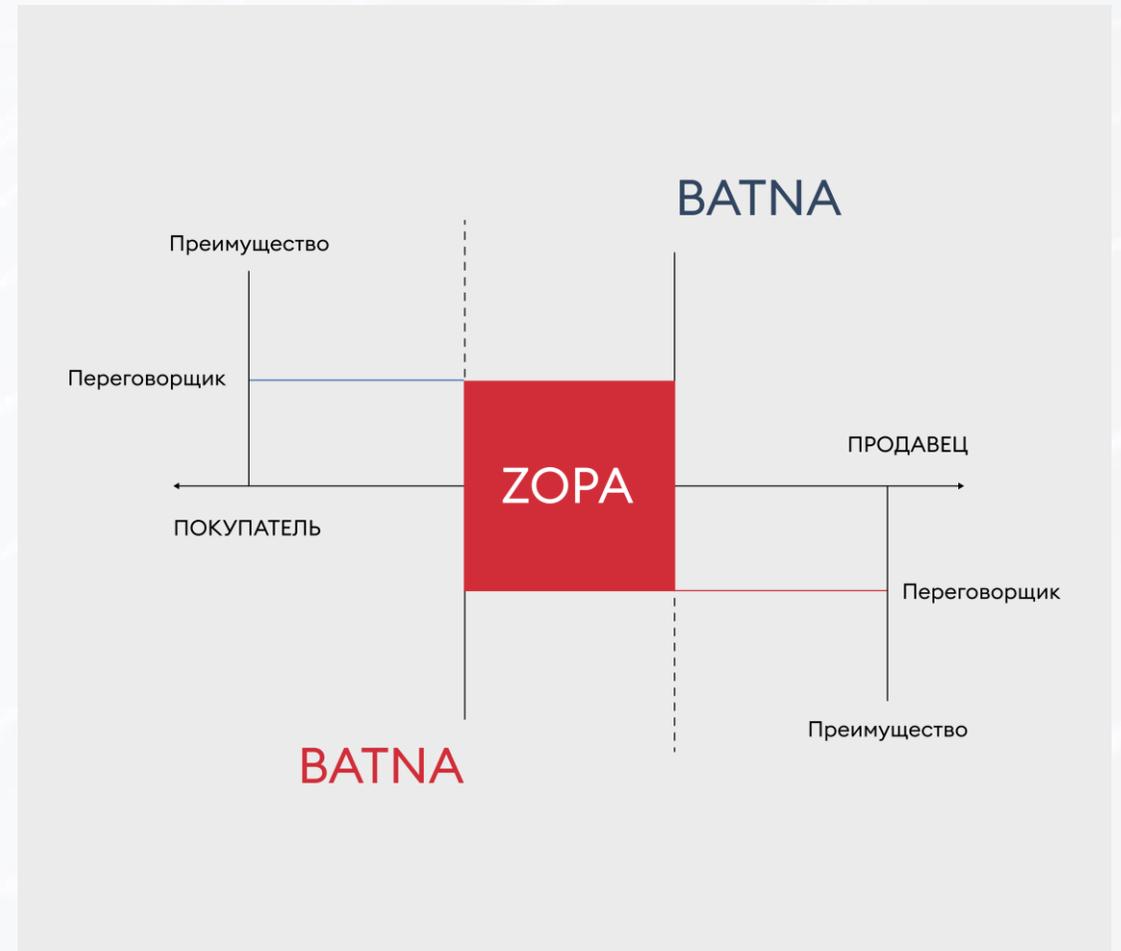
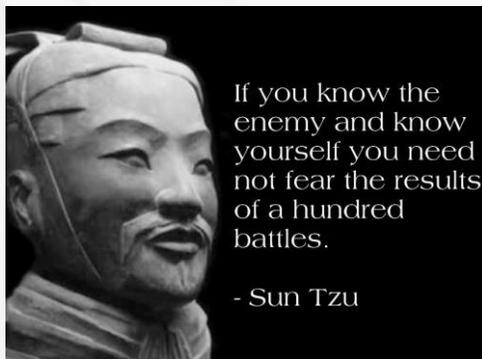
Может быть расценено как нарушение обязанности добросовестного поведения. Если параллельные переговоры не раскрываются контрагенту, может быть сочтено, что информация, предоставленная контрагентом, используется в собственных деловых целях, например, для понимания рыночной цены.

Искусство ведения переговоров с китайской стороной

Знайте свои возможности в переговорах: BATNA и ZOPA

Это термины BATNA и ZOPA. BATNA расшифровывается как Best Alternative To Negotiated Agreement (Лучшая альтернатива достигнутому соглашению). Ваша BATNA – это то, что вы будете делать, если не достигнете соглашения. ZOPA – Zone Of Possible Agreement (зона возможного соглашения) – это набор всех сделок, которые по крайней мере так же хороши для каждой стороны в переговорах, как и их соответствующие BATNA.

Но будьте осторожны с китайской тактикой «нарезки салями» или методом «выжимания воды»! Китайский контрагент может изменить условия даже после того, как условия расценивались Вами как окончательные.



Знай своего врага: культура работников-волков и матерей-тигриц

Культура волка в китайской компании

Культура волка в китайской компании направлена на то, чтобы превратить сотрудников из людей в «волков», которые будут активно и напористо доводить каждую рабочую задачу до максимума, в том числе продавливая контрагента на переговорах. В китайской компании руководство считает, что только сотрудник-волк, который может активно бороться за компанию, создает для нее ценность. Сотрудник-ягненок, который лишь выполняет ежедневную рутинную работу, «крадет» ценности у компании. И такой сотрудник должен быть превращен в «волка» или просто «съеден» (уволен). Лучшим примером является компания Huawei, которая объединяет своих сотрудников в «боевой взвод» и превращает каждое дело в войну. Каждого сотрудника просят довести себя до предела: работать по 12 часов в сутки, делать как можно больше продаж и выжимать из поставщика как можно более низкую цену.

В китайских компаниях руководство часто относится к компании как к семье и заботится о своих сотрудниках-«детях» на манер «матерей-тигриц»: «Не могли бы вы сделать больше?» или «Не могли бы вы сделать это лучше?». Китайское руководство часто просит сотрудника продвинуться дальше в переговорах, даже если сделка достаточно хороша и почти завершена.



Танец с волком: как эффективно вести переговоры с китайцами

Мяньцзы, Гуаньси и Женьцин

- Постарайтесь наладить отношения с этим человеком, относитесь к нему как к другу и развивайте с ним «Гуаньси». Чтобы он мог сказать о Вас что-то хорошее перед руководством и не давил на Вас слишком сильно.
- Боритесь с тактикой «нарезки салями» с помощью русского бутерброда! Занимайте активную позицию в переговорах, не бойтесь быть инициатором. Сделайте первоначальное предложение немного выше изначально планируемых условий, чтобы у Вас было пространство для корректировки в рамках ZOPA и удержания вашего BATNA.
- Дайте своему китайскому контрагенту достаточно «Мяньцзы», будьте вежливы и любезны с ним, когда он просит о корректировке условий сделки. Уточните, что Вы уже сделали свое лучшее предложение. Но ради его блага и долгосрочных отношений Вы готовы сделать для него окончательную корректировку (используя полученное изначально пространство для корректировки). Он будет благодарен и оплатит вам «Женьцин» в следующий раз.

Китайские ценности

面子
miàn zi

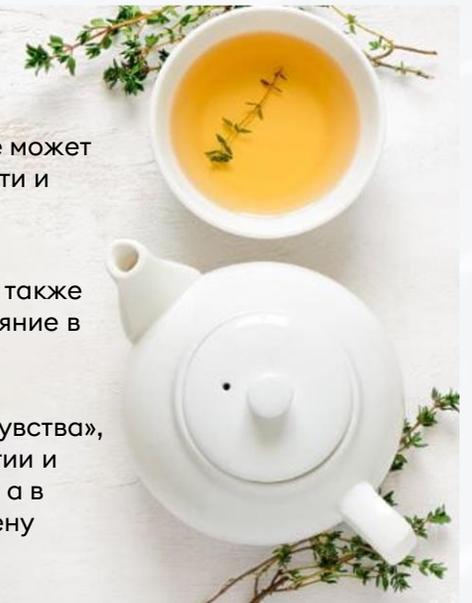
Дословно – «лицо», но также может означать уважение к личности и статусу человека.

关系
guān xi

Дословно – «отношения», но также может означать статус и влияние в деловых или личных кругах.

人情
rén qíng

Дословно – «человеческие чувства», но может относиться к эмпатии и навыкам общения с людьми, а в деловой обстановке - к обмену любезностями.



Подводные камни в переговорах с китайской стороной

1. **Китайский меморандум о намерениях (MoU) не просто MoU с другим названием**
Иногда китайская сторона предлагает подписать MoU «немного» в другой форме, называемой «соглашение о сотрудничестве» или «рамочное соглашение», предлагая добавить условие, обязывающее другую сторону подписать договор впоследствии (ст. 495 Гражданского кодекса КНР, предварительный договор). Есть также вероятность, что «соглашение о сотрудничестве» или «рамочное соглашение» могут содержать некоторые существенные условия основного договора и таким образом обязывать стороны не отступать от этих согласованных условий при подписании основного договора в будущем.

На практике европейские партнеры могут подумать, что это обычный MoU под другим названием, так как зачастую китайская сторона просит своего контрагента подписать такое соглашение на очень ранней стадии. Иногда китайская сторона может попросить после бизнес-встречи в конференц-зале подписать так называемый «протокол переговоров». Однако в нем могут содержаться достаточно конкретные юридические формулировки, которые сделают его обязательным для исполнения.

Помните, что такие документы – не MoU под другим названием, и его следует тщательно изучить, поскольку за двусмысленными формулировками документа могут скрываться истинные намерения связать стороны обязательством по заключению договора.



Пример заглавия MoU, подготовленного китайским юристом. Но различие не только в названии!

Подводные камни в переговорах с китайской стороной

2. Поддельная печать компании может нести реальный юридический риск

В Китае у каждой компании есть зарегистрированная печать, которая представляет собой «верховный орган власти» в компании. Люди с такой печатью могут совершать практически все юридические действия от имени компании. Однако нередки случаи, когда злоумышленники подделывают печать компании. Поддельные печати в Китае называют «печать-редиска»: такие печати выглядят будто вырезаны из редиса.

Поддельная печать может являться доказательством полномочия ее владельца.

Китай заимствовал из немецкого права доктрину видимости полномочий (Rechtsscheinvollmacht). Таким образом, даже если печать и поддельная, но добросовестный контрагент может обоснованно полагать, что подписант надлежащим образом уполномочен, то действия подписанта по заключению договора будут считаться связывающими представляемого. Соответственно, в Китае критически необходимо контролировать корпоративную печать, а также грамотно управлять объемом полномочий подписантов. Рекомендуется включать в рамочное соглашение условие о том, что важнейшие документы становятся обязательными только после их подписания законным представителем компании (должность, аналогичная генеральному директору) и скрепления печатью компании. Кроме того, хорошей практикой считается передача контрагенту доверенности с недвусмысленными полномочиями.

И наоборот, контрагент с печатью компании не обязательно имеет соответствующие полномочия.

На самом деле, хотя у каждой компании есть только одна зарегистрированная печать, для удобства китайские компании обычно имеют несколько незарегистрированных печатей, например «договорная печать», «финансовая печать». Такие незарегистрированные печати легче подделать. Для важных документов следует предусмотреть, что такие документы вступают в силу только после их подписания законным представителем. Хорошим решением будет хранение образца незарегистрированной печати для проверки. Третий вариант – попросить китайскую сторону воспользоваться квалифицированной электронной печатью, которая безопасна и признается китайским законодательством.

Подводные камни в переговорах с китайской стороной

3. Пропуск изменений в китайском законодательстве

В Китае судебная власть наделена правом давать официальные судебные толкования. На практике такие официальные толкования воспринимаются как де-факто обязательные и могут оказывать значительное влияние на судебную практику.

Например, п. 1 ст. 88 Закона о компаниях КНР:

Если акционер передает неоплаченные акции, на которые он подписался, до истечения срока внесения оплаты уставного капитала, получатель принимает на себя обязательство по оплате вклада в капитал; если получатель не оплатит уставный капитал в полном объеме в установленный срок, отчуждатель несет дополнительную ответственность за вклад в капитал, который получатель не оплатил в установленный срок.

Официальное толкование «Отдельные разъяснения Верховного народного суда КНР о применении Закона о компаниях КНР (Юридическое толкование [2024] № 7)» придает данной статье ретроактивный эффект.

Ретроактивное действие нормы затронет инвесторов:

- Для инвесторов, уже имеющих юридическое лицо в Китае: они могут нести ответственность по долгам компании, из которой давным-давно вышли, но будучи ее акционерами не вносили вклад в уставный капитал.
- Для кредиторов, желающих получить удовлетворение своих требований в Китае: ст. 88 предоставит прекрасную возможность для взыскания долгов.

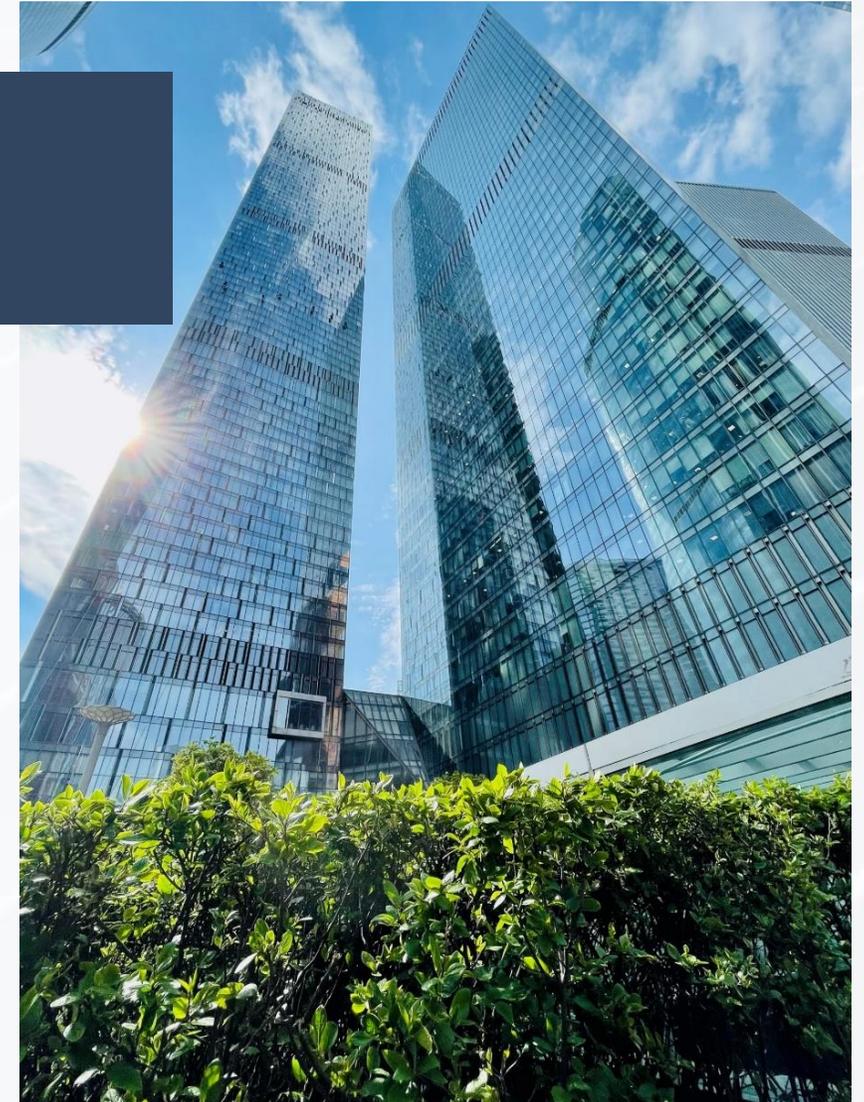
Данное официальное толкование Верховного народного суда КНР уже вызвало бурные дискуссии в китайском юридическом сообществе, и в будущем оно может быть изменено. Для того чтобы быть в курсе рисков и правовых возможностей, связанных с постоянно меняющимся китайским законодательством, мы рекомендуем следить за нашим телеграм-каналом [ККМП.connect](https://t.me/kkmpconnect).

О фирме

Кучер Кулешов Максименко и партнеры (ККМР) – независимая российская юридическая фирма, образованная бывшей командой московского офиса международного лидера юридического рынка – «Дебейвиз энд Плимpton ЛЛП»

Мы сохранили ключевых юристов и все направления и практики, созданные за почти три десятилетия деятельности «Дебейвиз энд Плимpton ЛЛП» в России. Наши клиенты продолжают работать с хорошо знакомой сплоченной командой, оказывающей юридические услуги мирового класса с соблюдением самых высоких профессиональных и этических стандартов

Многие наши специалисты отмечены такими юридическими рейтингами, как



Контакты

Зейю (Чак) Пэн, старший юрист



+7 495 139 4000
Chuck.Peng@kkmp.legal



Подписывайтесь на наш
Telegram-канал